

参加費
無料

／ 待ったなし ／

医療法人傘下の 介護事業の立て直し

WEB
開催

競争激化時代を勝ち抜く！
医療介護特化型 SFA/CRM による営業改革実践事例

株式会社やさしい手 理事

講師

鳥飼 聖儀氏



このような方必見！

- 💡 特養、老健、訪問看護等の利用者獲得に課題を感じている
- 💡 紹介機関との関係構築・維持に苦心している
- 💡 営業活動の可視化・効率化を図りたい
- 💡 部門間の情報共有・連携を強化したい
- 💡 営業部門のパフォーマンスを数値で把握したい

17:00

開会挨拶

17:05

講義開始

第1部

- ・医療介護業界における営業改革の必要性
- ・待ちの営業から攻めの営業への転換
- ・デジタル活用による営業力強化のポイント

第2部

- ・導入事例に学ぶ成功のポイント
- ・老健 100 床満床達成事例
- ・訪問介護事業 V 字回復事例
- ・成功のための実践ポイント

第3部

- ・医療介護特化型 SFA/CRM システム「ゴリラ SFA」のご紹介
- ・業界特化機能の詳細説明
- ・導入から運用までのステップ
- ・投資対効果の考え方

17:55

閉会挨拶

18:00

終了

日時

2025 / 4 / 10 木
17:00 ~ 18:00

参加お申込みフォーム用QR

QRコードよりアクセスいただき、
必要事項をご記入の上お申込みください。



☎ 0120-885-082

やさしい手コールセンター【受付時間】9:30~17:30